

Concebidas las residencias como el hogar permanente de los más mayores, en los últimos años *se han empezado a imponer nuevas líneas de mobiliario, que integran las exigencias ergonómicas con un cuidadoso diseño.* Se trata de crear un clima lo más cercano posible al domicilio del anciano, huyendo de las tradicionales líneas hospitalarias, pero sin descuidar las prestaciones necesarias.



Colección Swing de GERIÁTRICA MARTÍN IBÁÑEZ



Colección Koatí de HILL-ROM



Ambiente Alano de ECUS GERIATRIC



Residencia Care, en Meco (Madrid)

# Mobiliario para geriátricos

## Lo más parecido a estar en casa

**E**l sector de proveedores de mobiliario geriátrico se encuentra altamente atomizado y se caracteriza por la diferente naturaleza de sus operadores. Así, conviven los especialistas en muebles para colectividades con algún tradicional fabricante de mobiliario, que ha desarrollado la división geriátrica como un nicho de mercado más y, junto a ellos, operan montadores, distribuidores en exclusiva de

marcas nacionales e internacionales y especialistas en equipamiento integral de residencias, que pueden o no participar en el proceso de fabricación del mueble y centran su actividad en el suministro de otros productos (textiles, cuadros, colchones, ayudas técnicas, etc.).

Esta diversidad de empresas hace complejo el análisis y cuantificación del mercado pero, como referencia, se podrían tomar las 30.000 plazas, que se

estima se equipan en nuestro país anualmente (entre reposición y nuevas residencias). A ello habría que sumar el mobiliario geriátrico destinado a centros de día y domicilios.

Aunque no siempre se renuevan todas las piezas (tienen diferentes tiempos de vida útil) y teniendo en cuenta que, según el grado de dependencia, se necesitan diferentes muebles por plaza (hay residencias que no incluyen armarios, porque los tienen empotrados;

CONTINÚA EN PÁGINA 44



## Principales *fabricantes* y *distribuidores* en exclusiva de mobiliario geriátrico por orden alfabético

Empresa	Localidad	Ingresos totales	
		(M.€) 2006 (1)	Marca
BARDISA MOBILIARIO CLINICO, S.L.	Sant Vicent del R. (A)	6,90	Bardisa/Domiger
CAUDEXMOBEL, S.L.	Caudete (AB)	6,00 (2)	Caudexmobel
DESAN FLEX, S.A.	Madrid	8,86 (3)	Desan flex
DINÁMICA MUEBLES, S.L.	Bonrepós i Mirambell (V)	0,50	Dinámica Muebles
EDAD DE ORO AYUDAS GERIÁTRICAS, S.L.	León	0,50	Soto
EQUIPA-EQUIPAMIENTOS GERIÁTRICOS, S.L.	Balmaseda (BI)	6,00	Equipa
ERGOSAÚDE EQUIP. GERIÁT. CLÍNICO, S.L.	A Coruña	2,00	Ergosaúde
EUROLUBKE, S.A. (OIHANA)	Espinal (NA)	12,50 (3)	Oihana
ESTABLECIMIENTOS ORTOP. PRIM, S.A.	Madrid	5,00 (*)	Corona (I)
FABRICACIÓN DE PRODUCTOS CLÍNICOS, SL.	Recas (TO)	4,20	--
FUNDOSA ACCESIBILIDAD, S.A -VÍA LIBRE-	Madrid	17,00	Vía Libre
GERIÁTRICA MARTÍN IBÁÑEZ, S.L.	Carreño (AS)	1,50	Vivencias/Piaval (I)
GERIÁTRICA SALMANTINA, S.L.	Salamanca	1,00 (*)	Stiegelmeier (I)
GERODAN, S. COOP.	Azpeitia (GUI)	3,00	Gerodan
GERO-MOBEL, S.L.	Vitoria (ALA)	1,00	Smol
GRUPO ECUS -COLCHONES EUROPA, S.L.	Yecla (MU)	-- (4)	Ecus Geriatric
HILL-ROM, S.A.	Barcelona	14,20	Meltis/Sequoia/Medispace
INDELMA, S.A.	Sant Jaume de Ll. (GI)	1,40	Indelma
INDUSTRIAS F.P.D. FCO. PONS, S.L.	Sta. Mª Palaut. (B)	1,00	Ind. F.P.D. Pons
INDUSTRIAS HIDRÁULICAS PARDO, S.A.	Zaragoza	31,51 (3)	Pardo
INDUSTRIAS TAGAR, S.A.	Guadalajara	7,00	Tagar
TECAM GERIATRÍA	A Coruña	2,50 (5)	Tecam Geriatria
VIRMEDIC, S.L.	Torrent (V)	3,30	--
ZURISFA, S.L.	Zaragoza	5,50	Zurisfa

(\*) Estimación. (I) Importada. (1) Facturación total de las empresas, incluyendo otras actividades, además de la fabricación o distribución en exclusiva de mobiliario geriátrico.

(2) Trabaja para terceros. (3) Dato correspondiente a 2005. (4) La división geriátrica se puso en marcha en enero de 2007. (5) Sólo facturación por división geriátrica. Los ingresos de TECAM HOSTELERIA, S.L.U., sociedad en la que está integrada, superaron los 12 M.€ en 2005.

Fuente: SANImarket Geriátricos

algunas habitaciones no tienen mesitas de comer, porque los ancianos no están encamados, etc.), en general, se puede establecer que una plaza residencial requiere como media entre cinco y siete piezas, que serían la mesilla, mesita de comer, escritorio, armario, cama y colchón, además de las piezas de las zonas comunes (sillones, mesitas y mesas de comedor, butacas, etc.).

Cuando se habla de mobiliario se suele incluir la cama, pero se trata de un mercado diferente, con sus propios especialistas y, por ejemplo, en los concursos públicos, suelen adjudicarse de forma separada. Normalmente, los fabricantes de mobiliario sólo se dedican a vestirla (colocar el cabecero y piecero), pero la estructura y mecanismos de automatización de la cama suelen fabricarlos empresas especialistas.

### Calidad y calidez

En los últimos años el mercado de residencias geriátricas ha empezado a demandar un mobiliario, que sume a las prestaciones exigidas por el tipo de usuario, un diseño cálido. En definitiva, la filosofía es potenciar en la persona mayor el sentimiento de cercanía con su propia casa. Así, se ha ido fomentando un nuevo concepto de residencia, que cuenta con las comodidades de un hotel y consigue reproducir, hasta donde puede, el diseño del hogar, pero contando con las prestaciones adecuadas. Así, el equipamiento geriátrico cumple con las necesidades básicas, pero sin reproducir el modelo hospitalario.

En esta apuesta, los materiales están jugando un papel importante. En líneas generales, lo más utilizado es la madera de haya, seguida de pino y cerezo. Según el tipo de pieza, se puede utilizar madera maciza (en las patas por ejemplo), pero son muy habituales los acabados estratificados (melamina) y, en algún caso, se opta por el DM y los termoconformados, menos económicos pero más resistentes. También se están incorporando chapados con color, combinados con madera, en este intento de buscar la calidez. Más allá, algunas residencias optan por los colores para favorecer la orientación (cada planta decorada en uno distinto, no sólo el mobiliario, sino también la pintura de las paredes y otros complementos).

Pero además de la estética, el diseño del mueble geriátrico debe tener en cuenta las actividades cotidianas de los mayores y sus limitaciones ergo-



*Residencia en Guadalajara, equipada por GERO-MOBEL*

nómicas, que afectan a la comodidad, seguridad, salud, independencia y calidad. Al envejecer, la estatura suele ser menor; se debilita la musculatura y se pierde fuerza; cuesta controlar la postura y el equilibrio; disminuye la movilidad; se tiende a padecer úlceras y, en definitiva, se pasa mucho más tiempo en cama. El mobiliario geriátrico debe





*Butaca Piaval, comercializada por GERIÁTRICA MARTÍN IBÁÑEZ*

adaptarse a estos nuevos “problemas” que aparecen con la edad.

### **La mejor elección**

A partir de estas premisas, las principales empresas del sector aconsejan que, cuando se elija el equipamiento de una residencia, se tengan en cuenta distintos factores, no sólo el precio. Siempre se puede encontrar un mueble más barato, pero peor y con un periodo de reposición menor y, a la larga, resulta más caro. Además de atender a la ergonomía (debe adaptarse al tipo de usuario, potenciar su autonomía, tener un uso fácil, cómodo y funcional), también son muy importantes los acabados (redondeados, sin es-

quinas para evitar lesiones). Es recomendable que los materiales sean resistentes (no sólo a los golpes, sino también a los productos de limpieza y a la luz) e ignífugos y que las piezas sean fácilmente lavables (sobre todo tapicerías de cojines, sillones, etc.). Algunos fabricantes, como BARDISA MOBILIARIO CLÍNICO, GERO-MOBEL, TECAM GERIATRÍA o la distribuidora FUNDOSA ACCESIBILIDAD, ofrecen como diferencial la posibilidad de fabricar el mobiliario a medida. Otros especialistas, como INDELMA, destacan la importancia del asesoramiento antes y después de la venta, como un elemento clave.

### **OIHANA refuerza su liderazgo**

Entre los fabricantes de mobiliario en nuestro país, el primer referente sigue siendo el grupo navarro EUROLUBKE-OIHANA. La empresa cuenta con unas instalaciones de 15.000 m<sup>2</sup> en Espinal, con capacidad para fabricar 20.000 camas eléctricas y 90.000 butacas, además de otras piezas de mobiliario. La entrada en su capital de INDUSTRIAS PARDO, en septiembre de 2006, parece haber consolidado aún más la posición de liderazgo. De momento, las dos sociedades siguen operando de forma independiente y no se han dado a conocer los planes de futuro, si se creará un grupo único o se mantendrán las dos marcas. Aunque la actividad principal de PARDO es la fabricación de camas sanitarias y geriátricas, la empresa también

## Vacío legal

**U**na de las principales demandas del sector es el desarrollo de una reglamentación única para todos, que garantice las características y prestaciones mínimas que deben tener todos los muebles geriátricos. Mientras se espera que el desarrollo de la Ley de Dependencia tenga en cuenta este aspecto y, como mínimo, establezca unas pautas para acreditar los centros, de momento, no existe una normativa de obligado cumplimiento para las residencias de nuestro país, lo que favorece la “competencia desleal”.

Hoy conviven en el mercado muchos muebles domésticos, sin los estándares de calidad necesarios, porque las residencias no están obligadas por ley. Estamos ante un sector que requiere una especialización y nos encontramos en muchas ocasiones con productos, que no cubren las necesidades básicas (camas que no son automáticas, por ejemplo, mesitas con ruedas, armarios em-

potrados no recomendables, porque no permiten introducir los pies en la parte baja, etc.), y, sin embargo, tienen muchas opciones en los concursos porque son más asequibles en precio.

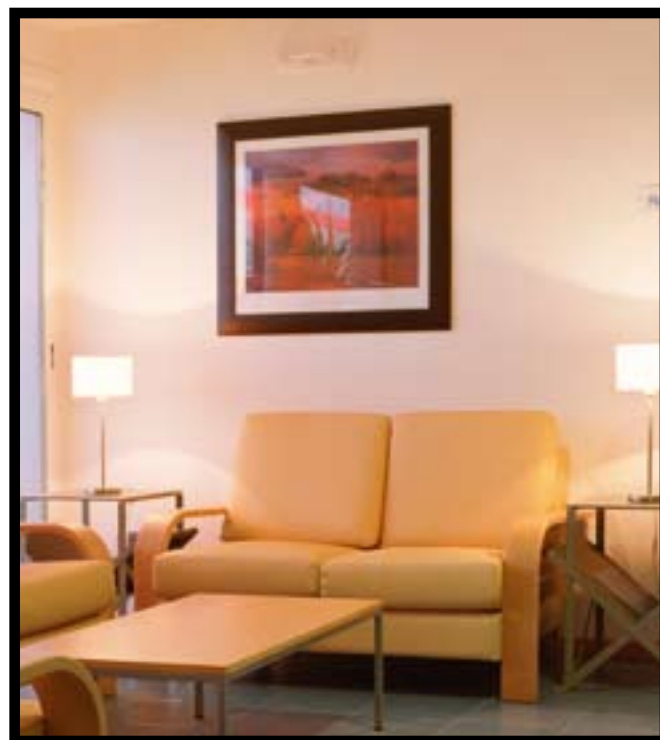
Ante la ausencia de un marco legal obligatorio, el referente de los principales fabricantes es el Instituto Biomecánico de Valencia (muchos grupos tienen sus muebles testados por este organismo). Algunos han adoptado las pautas de la normativa 414 sanitaria, o fabrican siguiendo las directrices de reglamentaciones europeas, sobre todo italianas y alemanas. El hecho de que los servicios sociales y, en consecuencia, la legislación en materia de residencias geriátricas esté transferida a las comunidades autónomas hace difícil el desarrollo de unas reglas comunes. Y es que, aunque casi todas las comunidades autónomas tienen sus normativas, no existe uniformidad y además no son de obligado cumplimiento.

cuenta con su división de mobiliario geriátrico, que previsiblemente, se verá reforzada con la adquisición de su nueva subsidiaria OIHANA.

También desde el sector de equipos de descanso, DESAN FLEX cuenta con la división DESAN GERIÁTRICO, especializada en camas y mobiliario para el sector. En los últimos años ha ido desarrollando nuevas colecciones, buscando la funcionalidad y el confort y siguiendo las pautas del Instituto de Biomecánica de Valencia (IBV). La producción de mobiliario del grupo procede de las fábricas de Salamanca y Praga (Chequia).

### ***BARDISA y HILL-ROM presentan nuevas colecciones***

El buen momento del sector ha favorecido el desarrollo de nuevas colecciones más acordes con las nuevas tendencias, que rompen con la imagen de



*Mobiliario para zonas comunes de TECAM GERIATRÍA*



# Principales recomendaciones para los muebles geriátricos

### ● **Adaptación al usuario.**

**Muebles estables para evitar posibles vuelcos.**

**Evitar posturas forzadas y puntos de presión excesivos.**

### ● **Garantizar la seguridad.**

**Evitar cantos vivos, esquinas puntiagudas, tornillos y elementos que puedan lesionar.**

**Accionamiento seguro de muebles móviles para evitar movimientos bruscos, pellizcos o atrapamiento.**

**Las patas no deben sobresalir del resto de la estructura.**

### ● **Facilidad de uso, limpieza y mantenimiento.**

### ● **Apariencia cercana al ámbito doméstico.**

### ● **Debe considerarse las necesidades del cuidador para evitar sobreesfuerzos.**

## Específicas para mesillas

### ● **Capacidad suficiente.**

### ● **Evitar las ruedas.**

### ● **Tirador único y cajón deslizable y con tope.**

## Específicas para armarios

### ● **No se recomiendan armarios empotrados por las dificultades de limpieza y acceso.**

### ● **Evitar accesos a estantes demasiado altos o bajos.**

### ● **Se aconsejan puertas correderas.**

### ● **Distribución flexible.**

## Específicas para sillones

### ● **Respaldo alto para dar apoyo a la cabeza. Si es posible reposacabezas regulable, reposabrazos (ayuda a levantarse) y reposapiés.**

### ● **Posibilidad de flexionar las piernas debajo del asiento.**

### ● **Asiento inclinado hacia abajo para evitar resbalarse.**

### ● **Tapicería dura pero acolchada, cómoda.**

*Fuente: Elaboración SANImarket con datos de DESAN FLEX y la Guía de Recomendaciones del Instituto Biomecánico de Valencia.*

mueble clínico y se acercan más a los nuevos diseños.

En esta línea, BARDISA MOBILIARIO CLÍNICO está ultimando su nueva colección "Domiger", fabricada en materiales termoconformados y canteados en PVC, y con un diseño más cálido que su tradicional serie "Bardisa". La nueva serie ha absorbido una inversión cercana a 1 M.€. La empresa valenciana se ha especializado en modelos de alta gama, que siguen las indicaciones de la norma sanitaria 414 y otras normativas de países europeos. Anualmente, BARDISA equipa unas 8.000 plazas residenciales (camas y mobiliario) y fabrica y comercializa (siempre a través de distribuidores) otras 5.000 camas más. Si bien en la actualidad opera en España y Portugal, BARDISA pretende entrar próximamente en el mercado alemán.

También especialista en la fabricación de camas, la norteamericana HILL-ROM, presente en España a través de HILL-ROM IBERIA, ha apostado fuerte por el mobiliario para mayores, como un elemento complementario a la cama geriátrica y sanitaria. A finales de 2006 presentó su nueva colección "Meltis", que convivirá con las dos gamas que ya tenía ("Sequoia" y "Medispace"), estas últimas más enfocadas al mercado sociosanitario. "Meltis" cuenta con cuatro modelos, "Koati", "Toocana", "Gwanara" y "Sahouré" en varios colores, con distintos tiradores, etc., que permiten personalizar al máximo las habitaciones. Todo el mobiliario del grupo se fabrica en las plantas de Francia y Estados Unidos. Como complemento, HILL-ROM dispone de un software, que permite, sobre los planos de la residencia, diseñar la habitación y ver cómo quedarían las camas, los colores, los espacios, etc., y el resultado se ofrece al cliente en un vídeo.

También la fabricante CAUDEXMOBEL prepara una nueva colección de muebles. Como una de las pioneras en el sector geriátrico, en el que lleva trabajando más de 20 años, CAUDEXMOBEL cuenta con una amplia gama de muebles testados por el IBV, para equipar habitaciones y estancias comunes en madera y alguna pieza metálica (sillería). En su producción destaca la sillería y butacas, con un volumen anual en torno a 20.000 sillas y unas 3.000 habitaciones equipadas. En los últimos años, la empresa ha equipado varios centros del grupo catalán BASTÓN DE ORO, entre otros clientes.

Por su parte, la alcarreña INDUSTRIAS TAGAR, especialista en mobiliario para colectividades, también está potenciando su división de mayo-



*Colección Gwanara, de HILL-ROM*

res, que representa el 20% de sus ingresos. En la actualidad, su producción se sitúa en torno a los 5.000 sillones anuales y unas 1.200 plazas residenciales equipadas. TAGAR también está desarrollando su segunda colección, que presentará a finales de este año y, como novedad más inmediata, está preparando una nueva colección de respaldos en espuma inyectada. En el sector geriátrico su principal objetivo es crecer en el exterior, fundamentalmente en Europa, con la intención de que las ventas fuera de

nuestras fronteras lleguen a representar el 15% en 2010. A más corto plazo, la empresa espera aumentar un 12% sus ingresos totales en 2007. Para llevar a cabo sus planes, TAGAR está realizando importantes mejoras en sus instalaciones, que incluyen una ampliación de 9.700 m<sup>2</sup>, para alcanzar los 16.000 m<sup>2</sup> construidos.

Entre los fabricantes de mobiliario merecen mención las empresas INDUSTRIAS F.P.D. FRANCISCO PONS y DINÁMICA MUEBLES. La primera fabrica

CONTINÚA EN PÁGINA 50



mobiliario en madera y camas metálicas en sus instalaciones de Santa María Palautordera (Barcelona) y, recientemente, ha presentado una nueva butaca. Por su parte, DINÁMICA está especializada en sillones de estructura metálica geriátricos y hospitalarios y produce anualmente unas 2.000 unidades en sus instalaciones de Bonrepòs i Mirambell (Valencia).

### Atractivo para todos

El buen momento que vive el sector geriátrico y la demanda creciente de los últimos años ha favorecido la proliferación de otros nuevos proveedores, como

GERO-MOBEL, GERODAN, INDELMA, EDAD DE ORO, EQUIPA EQUIPAMIENTOS GERIÁTRICOS, TECAM GERIATRÍA o, más recientemente, el GRUPO ECUS.

Este último presentó el pasado enero su primera colección "Ecus Geriátric" de mobiliario, tras realizar una inversión de 2 M.€, con la intención de completar su actividad de fabricación de colchones, camas y somieres. El grupo cuenta con varias empresas, encabezadas por COLCHONES EUROPA, de la que depende la nueva división de mobiliario.

En el caso de GERO-MOBEL, la empresa se constituyó en 2005 como filial del grupo de mobiliario de hogar FLANKER MOBILIARIO, para escindir esta división de negocio. Como los anteriores, GERO-MOBEL, que comercializa su producción con la marca "Smol", está preparando una nueva línea, que sumará al modelo "Iruki", que ya tiene en el mercado. En 2007 tiene contratado el equipamiento de cuatro residencias, que suponen unas 600 habitaciones y su objetivo es crear una imagen de marca, que sea un referente del mercado.

CONTINÚA EN PÁGINA 52

## José Antonio Gómez Bengoechea

### **SANImarket Geriátricos: ¿Cómo y cuándo nace TECAM GERIATRÍA?**

**José Antonio Gómez Bengoechea:** TECAM GERIATRÍA nace en el año 2005, como nueva división del GRUPO TECAM, para cubrir las necesidades de equipamiento del sector geriátrico. Gracias a la experiencia acumulada durante más de 30 años por el GRUPO TECAM en el área del equipamiento (en variados sectores como el hostelero, de oficina y comercial), se pudo ofrecer un servicio integral desde el primer momento. El grupo cuenta, desde sus inicios, con una amplia gama de sillería (homologada por el IBV), fábrica de carpintería propia, con más de 9.000 m2, equipo de decoradores para realizar proyectos en caso de necesidad, equipo comercial especializado en salud y un experto equipo de montaje. Para conseguir un contacto más directo con el cliente, contamos con dos showrooms en La Coruña y en Valencia, donde los clientes pueden comprobar la calidad de sus productos.



### **S.G.: En líneas generales, cada vez más se tiende a contratar de forma conjunta el equipamiento integral de los centros; ¿cómo trabaja el grupo TECAM GERIATRÍA?**

**J.A.G.B.:** Todas las residencias equipadas por TECAM GERIATRÍA cuentan con el servicio integral ofrecido por la empresa, que va más allá de la simple oferta de mobiliario y equipamiento e incluye soluciones adaptadas a nuestros

clientes que, además de mejorar la operatividad y capacidad del centro, facilitan la labor de crear espacios cálidos para la tercera edad y el trabajo de los profesionales del sector geriátrico. El proceso que se sigue es contactar con el cliente e identificar sus necesidades; realizar el anteproyecto/ambientación, según los requerimientos de la obra; y presentar la oferta económica con los plazos de entrega. Una vez acordados todos los puntos se empieza a trabajar,

con un compromiso permanente de calidad respecto de nuestros servicios, productos y plazos de entrega.

### **S.G.: ¿Qué tipo de producto fabrica TECAM? ¿Mantiene algún acuerdo con otros proveedores?**

**J.A.G.B.:** Contamos con mobiliario realizado a medida en

CONTINÚA





### .../ José Antonio Gómez Bengoechea

nuestra fábrica de carpintería (cabeceros, mesillas, sillera homologada por el IBV, armarios y cualquier elemento que necesite personalización), comercializamos camas eléctricas de tecnología alemana, textil que cumple con las medidas de higiene y seguridad necesarias, además de ofrecer diseños atractivos, vajilla, cristalería y elementos de apoyo técnico. Respecto a los acuerdos con terceros, TECAM GERIATRÍA es proveedor en exclusiva para España de BURMEIER, fabricante alemán de camas eléctricas dentro del sector de la salud.

**S.G.: ¿Qué diferencia el mobiliario geriátrico de TECAM del fabricado por sus competidores? ¿Qué destacaría de sus productos?**

**J.A.G.B.:** Existe en el mercado una amplia variedad de productos fabricados a medida, pero un estudio más detallado nos permitirá ver que una vez cumplimentados los requisitos de homologación (como cumple TECAM GERIATRÍA con el IBV), casi todos los diseños son similares (dado que tienen que cumplir una necesidades básicas que reducen las opciones de diseño). Desde nuestros comienzos, en TECAM GERIATRÍA centramos nuestra atención en la calidad de la fabricación del producto y esto se percibe tras un uso diario y continuo, que permite comprobar que se mantiene la calidad del producto a más largo plazo. En este año, viendo las necesidades planteadas por el mercado, nos estamos centrando en la búsqueda de nuevos diseños (con el mismo compromiso de calidad en materias

primas y procesos), que permitan una diferenciación entre productos y ofrezcan a nuestros clientes posibilidades de personalización, según sus gustos y estilos, sin por ello menoscabar el cumplimiento de las normativas de ergonomía y seguridad.

**S.G.: ¿Dónde está implantada actualmente TECAM GERIATRÍA? ¿Cuenta con algún proyecto de apertura nueva para el año en curso o el que viene?**

**J.A.G.B.:** Actualmente, TECAM GERIATRÍA tiene su sede y fábrica de carpintería en A Coruña y dispone de una delegación en Valencia. Para este año está previsto abrir una exposición en Vigo y estar presentes en la principal feria del sector del año SERPROMA en Valencia, con un stand donde se podrá ver una muestra de nuestros principales productos y novedades presentadas.

**S.G.: ¿En qué momento se encuentra el sector especialista en mobiliario geriátrico en nuestro país? ¿Cómo cree que evolucionará en los próximos años?**

**J.A.G.B.:** El mercado está en plena expansión y crecimiento. En las residencias geriátricas se intenta desarrollar nuevos servicios complementarios (ocio, cuidado personal...), que amplíen la oferta para el mayor. En cuanto al número de residencias, se prevé un crecimiento exponencial, debido principalmente a la importante captación de clientes extranjeros, atraídos por la posibilidad de disfrutar de este tipo de instalaciones con un clima agradable todo el año.

Entre las últimas novedades, el pasado noviembre presentó un proyecto para desarrollar equipamientos integrales.

También la cooperativa GERODAN, del grupo corporativo MONDRAGÓN, lleva tres años en el sector y su objetivo es colocarse entre los cinco primeros grupos a medio plazo. En la actualidad, tiene entre sus clientes a grupos geriátricos como BASS, AMMA o EULEN. Para la fabricación de mobiliario geriátrico cuenta con las instalaciones del

grupo MONDRAGÓN en Azpetitia (Guipúzcoa), de 60.000 m<sup>2</sup>. Además, pertenecer a un grupo como MONDRAGÓN le permite ofrecer otros productos y servicios como cocinas, textil, ascensores, etc., apoyándose en los medios de producción de otras filiales.

Entre sus últimas novedades destaca la barandilla "Gr System" de madera elástica para absorber los golpes. En 2007 también ha presentado una butaca de apariencia convencional, pero con todas las prestaciones geriátricas y una mesa con visagra de seguridad.

También EQUIPA EQUIPAMIENTOS GERIÁTRICOS inició en 2005 la fabricación de mobiliario, en sus instalaciones de Balmaseda (Bizkaia), y ha ampliado su actividad, optando por el equipamiento llave en mano. La empresa, que es especialista en madera y tapicería, ha heredado la actividad e instalaciones de la desaparecida HAYA MOBILIARIO, de sus mismos accionistas. EQUIPA se ha situado en las 2.000 habitaciones equipadas anuales y está realizando una

**El buen momento del sector ha favorecido la aparición de nuevos proveedores como GERO-MOBEL, GERODAN, INDELMA, EDAD DE ORO, EQUIPA, TECAM GERIATRÍA o ECUS**

ampliación de sus instalaciones, con un nuevo pabellón de 2.000 m<sup>2</sup> construidos en Okondo (Bizkaia). Su intención es mantener su actual centro de producción de 2.000 m<sup>2</sup> en Balmaseda y ampliar así su capacidad productiva.

El auge del sector también empujó a la catalana INDELMA a volver a apostar por el mobiliario geriátrico, un mercado en el que estuvo presente en los 70 (equipó varias residencias del IMSERSO), pero que había aparcado en los 80. En 2000, INDELMA presentó sus colecciones para mayores, pero manteniendo su actividad principal, la fabricación de mobiliario de hogar. Poco a poco ha ido rebajando el peso de la segunda y centrándose en su nuevo público objetivo. Actualmente, INDELMA está preparada para realizar equipamientos llave en mano. Uno de sus puntos fuertes es la capacidad de producción, por contar con fábrica propia, ya que en este sector son habituales los pedidos grandes en poco tiempo.



*Residencia Decanos Ávila, equipada por MEDICAL DISS*

En 2004 se ponía en marcha la nueva sociedad EDAD DE ORO para centralizar la actividad geriátrica de TAPICERÍAS SOTO. Especializada en soluciones integrales, la nueva sociedad fabrica una parte de sus muebles (mayoritariamente butacas y sillones) en las instalaciones del grupo en León y el resto lo compra a terceros. Su actividad va más



# ¿Qué hay que tener en cuenta para elegir el mejor proveedor de mobiliario?

- ✓ **Asesoramiento** pre y post-venta.
- ✓ **Características** del mueble:
  - **Acabados** redondeados anti-golpes.
  - **Materiales** de fácil limpieza, ignífugos y transpirables.
  - **Resistencia** a golpes, luz, productos de limpieza.
- ✓ Cumplimiento de **normativas nacionales o extranjeras** (aunque no sean obligatorias).
- ✓ **Diseño**.
- ✓ **Ergonomía**, posibilidad de potenciar el nivel de autonomía del mayor.
- ✓ **Funcionalidad**. Facilidad de manejo.
- ✓ **Flexibilidad** (posibilidad de adquirir muebles a medida).
- ✓ **Movilidad**.
- ✓ **Precio**.
- ✓ **Seguridad**.

Fuente: SANImarket Geriátricos

allá, con la comercialización de ayudas técnicas y cualquier suministro geriátrico, incluso su oferta contempla la construcción de centros. En 2007 tiene contratado el equipamiento de dos centros en León y otros dos en Asturias, con una media de 40 plazas.

### **Hacia el equipamiento integral**

Como en GERO-MOBEL, GERODAN, INDELMA o EDAD DE ORO, en muchos otros grupos la fabricación de muebles geriátricos ha sido el punto de partida para desarrollar un proyecto más ambicioso, convirtiéndose en proveedores integrales de los centros, incorporando a sus catálogos productos fabricados por terceros. La principal ventaja, señalan, es que el gestor de una residencia resuelve con un único responsable todo el equipamiento del centro y unifica las quejas, responsabilidades, etc. en un único interlocutor.

Es el caso de la gallega TECAM GERIATRÍA, división de TECAM HOSTELERÍA puesta en marcha en 2005, para desarrollar la actividad geriátrica. A partir de la fabricación de muebles, la empresa se ha especializado en aprovisionar integralmente las residencias con cuadros, textil, etc., utilizando productos fabricados por terceros. Entre sus principales acuerdos, TECAM GERIATRÍA firmó en 2006 una alianza con la gestora GEROCENTROS DEL MEDITERRÁNEO para equipar todas sus residencias, que se encuentran en la Comunidad Valenciana. TECAM GERIATRÍA aprovecha la infraestructura del grupo TECAM, con fábrica de carpintería de 9.000 m<sup>2</sup> en A Coruña y delegaciones comerciales en A Coruña, Valencia y una nueva en Vigo (Pontevedra), cuya apertura está prevista para este año. De momento, TECAM GERIATRÍA es una división de la sociedad TECAM HOSTELERÍA (a su vez subsidiaria del grupo TECAM), si bien no se descarta la creación de una filial como tal a medio plazo.

También gallega, ERGOSAÚDE se ha especializado en el equipamiento integral de la habitación, con mobiliario de fabricación propia y otros complementos como las camas, colchas, colchones y ayudas técnicas, que le suministran terceros. ERGOSAÚDE surgió hace cinco años en el seno del grupo SUTEGA, integrado por una decena de sociedades especialistas en mobiliario de oficina, papelería y otros productos y servicios. La filial geriátrica, que en los últimos tres años ha triplicado su actividad, tiene una producción anual en torno a las 30.000 unidades de mobiliario, que comercializa por todo el país. Entre sus clientes destaca el grupo GERIATROS (que integra también los centros ABRENTE).

En la misma línea, la zaragozana ZURISFA ha apostado por el equipamiento integral de las residencias, con un proyecto personalizado. La empresa tiene capacidad para equipar completamente los centros, pero sólo fabrica el mobiliario y el equipamiento textil. Según la propia ZURISFA, su actividad incluye, de algún modo, la participación en la dirección de obra de forma gratuita porque, en función del equipamiento, se deciden temas tan importantes como la electricidad o la fontanería. La actividad fabricante de ZURISFA incluye otras colectividades, como hoteles, aunque las residencias suponen el 80% de su negocio. En el sector mantiene acuerdos con varios grupos, como VITALIA, CASER, FUNDACIÓN REY ARDID, ARTEVIDA, GERIÁTRICOS URBANOS o el

grupo CARE, entre otros. Su fuerte es el cliente privado, si bien el 10% de sus ingresos proceden del sector público.

Y la toledana FABRICACIÓN DE PRODUCTOS CLÍNICOS equipa anualmente unas 2.000 plazas, con mobiliario metálico y de madera, que elabora en sus instalaciones de Recas (Toledo). Además, su catálogo incluye ayudas técnicas, carritos, equipos de descanso, productos médicos, etc., fabricados por terceros.

### **Intermediarios exclusivos**

Dentro del sector convive también un nutrido grupo de empresas comercializadoras de muebles y especialistas en el equipamiento integral, pero que en la mayor parte de los casos no participan en el proceso de fabricación. Entre ellos, cabe distinguir a algunos distribuidores en exclusiva, como VÍA LIBRE o GERIÁTRICA MARTÍN IBÁÑEZ, de meros comer-



*Detalle mobiliario de TECAM GERIATRÍA*

cializadores, en los que normalmente el mobiliario es sólo una parte de su catálogo.

En el caso de FUNDOSA ACCESIBILIDAD, la filial del grupo ONCE, que opera con el nombre comercial de VÍA LIBRE, diseña directamente y controla el proceso de fabricación del mueble, que le fabrica una empresa de mobiliario de hogar, pero siguiendo las pautas marcadas por VÍA LIBRE. En 2006, la

CONTINÚA EN PÁGINA 56





**Colección Aura de ECUS GERIATRIC**

distribuidora equipó unas 2.000 plazas para varios clientes, incluido el grupo PERSONALIA, que también forma parte del grupo ONCE.

En la misma línea, GERIÁTRICA MARTÍN IBÁÑEZ, dentro de su catálogo de productos para el sector, comercializa en exclusiva en España la producción de muebles geriátricos de la portuguesa MOBEIS RODRIGUES, con la marca "Vivencias". La empresa española vende anualmente unas 7.000

butacas y 2.800 unidades de otras piezas. En 2007 ha tomado la representación en nuestro país de una nueva butaca de alta gama de la italiana PIAVAL.

Dentro del sector de proveedores geriátricos merecen mención algunos importantes distribuidores, con o sin acuerdos de exclusividad.

Entre ellos destaca EL CORTE INGLÉS, cuya DIVISIÓN COMERCIAL cuenta con un catálogo de equipamiento completo de residencias, que incluye todo tipo de mobiliario, con una amplia gama de marcas del mercado. El grupo dispone de 34 delegaciones comerciales, con capacidad para dar servicio de equipamiento integral.

En el caso de MEDICAL DISS, el grupo bilbaíno cuenta con su propio equipo de ingeniería para diseñar sus muebles, que le fabrican terceros. Su proyecto va más allá del equipamiento completo, que realiza a través de distintos suministradores, porque cuenta incluso con una empresa gestora de residencias geriátricas y está entablando alianzas para dar un servicio integral, que llegue a incluir hasta la gestión. De hecho, MEDICAL DISS ha tomado participación directa en el capital de

## Algunas novedades presentadas o anunciadas para 2007



**Nuevo escritorio de INDELMA**

<b>GERIÁTRICA MARTÍN IBÁÑEZ</b>	Nueva butaca de la firma italiana PIAVAL, de alta gama.
<b>GERODAN</b>	Colección de butacas de estética sencilla y altas prestaciones. Barandillas flexibles de madera.
<b>GERO-MOBEL</b>	Segunda línea de mobiliario geriátrico.
<b>BARDISA MOBILIARIO CLÍNICO</b>	Nueva línea de mobiliario "Domiger".
<b>HILL-ROM</b>	Nueva colección de mobiliario "Meltis".
<b>INDELMA</b>	Panel para fotografías y notas con imanes y materiales no tóxicos.
<b>ECUS GERIATRIC</b>	Nueva colección de mobiliario geriátrico.
<b>CAUDEXMOBEL</b>	Nueva serie de mobiliario.
<b>INDUSTRIAS TAGAR</b>	Nueva colección de mobiliario geriátrico. Nuevos respaldos en espuma inyectada.

Fuente: SANImarket Geriátricos.

logo merecen mención también XP INSTALACIONES, con sede en Zumaia (Guipúzcoa), la valenciana BON GUST INSTALACIONES y la salmantina RONCERO DISEÑO.

una residencia en Almarza (Soria) y negocia otros acuerdos. Entre sus clientes destaca el grupo LICASA, cuya residencia "Decanos Ávila" ha equipado íntegramente.

También GERIÁTRICA SALMANTINA importa y comercializa en nuestro país un amplio catálogo de mobiliario geriátrico y otros equipamientos, sobre todo productos de incontinencia, lencería y desechables. Entre sus principales clientes destacan las residencias de las Hermanitas de los Desamparados. Por su parte, ESTABLECIMIENTOS ORTOPÉDICOS PRIM también comercializa una línea de mobiliario de la francesa CORONA MEDICAL, como complemento de su actividad. En la misma línea, VIRMEDIC cuenta con catálogo de camas y mobiliario fabricado por su matriz WINNCARE, si bien está más especializada en ayudas técnicas y otros equipamientos. Entre los proveedores integrales de residencias, que cuentan con mobiliario en su catá-

## ***ERGOFAC* cesó actividad definitivamente**

Pese al buen momento que está viviendo el sector, en enero de 2007 se paralizó finalmente la actividad de las instalaciones de la asturiana ERGOFAC, pionera del sector fabricante. La empresa, que había presentado concurso voluntario, terminó cerrando definitivamente y en mayo de 2007 los trabajadores estaban pendientes de la resolución de sus expedientes de extinción de contratos. Tras destaparse la crisis de ERGOFAC, a finales de 2006 varios grupos mostraron interés por quedarse la empresa o las instalaciones, situadas en Posada de Llanera, pero, al final, las negociaciones no dieron fruto.

---

**Eva de Frutos**  
[eva.defrutos@alimarket.es](mailto:eva.defrutos@alimarket.es)

---